



# Raport za I kwartał 2022 r.

tj. za okres od 1 stycznia 2022 r. do 31 marca 2022 r.

Sporządzony w dniu 16 maja 2022 r.



# Spis treści

## 01 List Prezesa Zarządu Spółki 3

## 02 Wybrane dane finansowe i operacyjne 7

- Przegląd skonsolidowanych danych operacyjnych 8
- Przegląd skonsolidowanych danych finansowych 12

## 03 Dane korporacyjne 15

- Dane teleadresowe i kod PKD wiodącej działalności 16
- Akcje i Akcjonariat 17
- Skład organów spółki i informacje o zatrudnieniu 18
- Struktura grupy kapitałowej 19
- Obszary działalności 20

## 04 Rynek i otoczenie 21

- Branża Conversational AI i Contact Center 22
- Rozwiązania Vee u klientów korporacyjnych 23
- Kanały komunikacji wspierające obsługę klientów 25

## 05 Działalność operacyjna 26

- Istotne wydarzenia w pierwszym kwartale 2021r. 27
- Istotne wydarzenia po dacie bilansowej 29
- Innowacyjność przedsiębiorstwa 30
- Rentowność działalności operacyjnej 31

## 06 Działania w obszarach ESG 32

- Środowisko (Environment) 33
- Społeczna odpowiedzialność (Social Responsibility) 35
- Ład korporacyjny (Corporate Governance) 37

## 07 Komunikacja (media i publikacje) 38

## 08 Zasady rachunkowości 39

## 09 Skonsolidowane dane finansowe 42

- Skonsolidowany bilans Grupy Vee (w PLN) Aktywa 43
- Skonsolidowany bilans Grupy Vee (w PLN) Pasywa 44
- Skonsolidowany rachunek zysków i strat Grupy Vee (w PLN) 45
- Skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych Grupy Vee (w PLN) 46
- Skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym Grupy Vee (w PLN) 47

## 10 Jednostkowe dane finansowe 48

- Jednostkowy bilans Vee S.A. (w PLN) Aktywa 49
- Jednostkowy bilans Vee S.A. (w PLN) Pasywa 50
- Jednostkowy rachunek zysków i strat Vee S.A. (w PLN) 51
- Jednostkowy rachunek przepływów pieniężnych Vee S.A. (w PLN) 52
- Jednostkowe zestawienie zmian w kapitale własnym Vee S.A. (w PLN) 53

## 11 Komentarz do bieżącej sytuacji finansowej 54

01

# List Prezesa Zarządu Spółki do Akcjonariuszy



# List Prezesa Zarządu Spółki do Akcjonariuszy Vee S.A.

Szanowni Akcjonariusze,

już za kilka miesięcy na własne uszy będziecie mieli okazję poznać efekty naszej pracy nad Vee – profesjonalną i życzliwą asystentką zarówno dla małych, jak i dużych firm. To pierwsze tego typu na rynku skalowalne rozwiązanie będzie dedykowane podmiotom z branży medycznej. Zgodnie z wcześniejszymi zapowiedziami, w kolejnych etapach nasza spółka będzie rozwijać paletę realizowanych procesów obsługi klienta oraz docierać do kolejnych branż. Pierwszy proces, potwierdzanie wizyt dla branży medycznej, w pełnej skali pojawi się na rynku jesienią br., lecz już pod koniec czerwca uruchomimy wersję demo. Dzięki niej każdy – także Wy – będzie mógł porozmawiać z Vee.

Jesteśmy przekonani, że nowy produkt – będący zwieńczeniem całości naszych dotychczasowych doświadczeń – przyczyni się do wzrostu wyników finansowych spółki jeszcze w tym roku. Docelowo, w kolejnych latach Vee generować ma miliony złotych przychodów miesięcznie, co w zestawieniu z nieco ponad 3 mln USD zainwestowanymi jak dotąd w technologię i rozwój Vee, pokazuje



## List Prezesa Zarządu Spółki do Akcjonariuszy Vee S.A.

efektywność naszego projektu technologicznego. Co więcej, już obecnie na realizowanych procesach klasy enterprise notujemy ponad 40-proc. rentowność operacyjną, co szczegółowo pokazujemy w niniejszym raporcie.

Stąd też, choć obecnie większość naszego teamu skupia się na projektowaniu, rozwoju i tworzeniu sieci sprzedaży debiutującego wkrótce Vee – nie zwalniamy też tempa w segmencie enterprise. Zainteresowanie klientów korporacyjnych w raportowanym I kwartale 2022 r. dopisało – owocując nie tylko planowaniem i realizacją kolejnych projektów, ale także zauważalnym wzrostem liczby spraw przekazywanych nam do obsługi w ramach różnorodnych procesów. Kwestie te przyczyniły się do osiągnięcia rekordowego kwartalnego wyniku MPC. Pracujemy nad tym, aby pudełkowy produkt Vee również znalazł przełożenie także na ofertę kierowaną przez spółkę do segmentu korporacyjnego.

Oprócz intensywnych działań związanych z budową Vee oraz uruchamianiem kolejnych projektów obsługi dla segmentu enterprise, nasz zespół z pełnym zaangażowaniem pracuje już nad pierwszym kluczowym wdrożeniem w języku obcym.

W jego ramach Vee już niebawem zacznie komunikować się z rozmówcami na terenie jednego z krajów niemieckojęzycznych.

Szereg zachodzących u nas zmian organizacyjnych i wizualnych, wynika z procesów związanych z realizacją strategicznych planów spółki. W ostatnim czasie m.in. powiększyliśmy nasze biuro, zatrudniliśmy 10 nowych osób i prowadzimy rekrutację na kolejne stanowiska, a także wyraźnie zwiększyliśmy tempo inwestycji w obszarach rozwoju produktu, technologii oraz infrastruktury. Nie byłoby to możliwe, gdyby nie kapitał przyrzeczony w wyniku zawartych w lutym br. umów sprzedaży akcji z dotychczasowymi inwestorami, od długiego czasu uważnie śledzącymi rynek i otoczenie Vee SA. Ten nowy zastrzyk finansowania na poziomie ok. 3 mln USD zapewnia Vee SA śmiałość inwestycyjną i zapowiada zdecydowanie rosnącą trądkę przychodową. To z kolei przygotowuje spółkę do kolejnych, jeszcze bardziej zdecydowanych kroków rozwojowych w najbliższych latach.

## List Prezesa Zarządu Spółki do Akcjonariuszy Vee S.A.

Sukces w budowaniu pozycji lidera na tworzącym się od podstaw w minionych kilku latach rynku automatyzacji contact centres został już osiągnięty. Oferujemy naszym klientom najwyższą możliwą jakość, efektywność i technologię, jednocześnie osiągając wysoki poziom rentowności działalności operacyjnej. Teraz przyszedł czas na masową ekspansję czyli zaproponowanie naszego rozwiązania kolejnym podmiotom i zyskania zaufania kolejnych rozmówców.

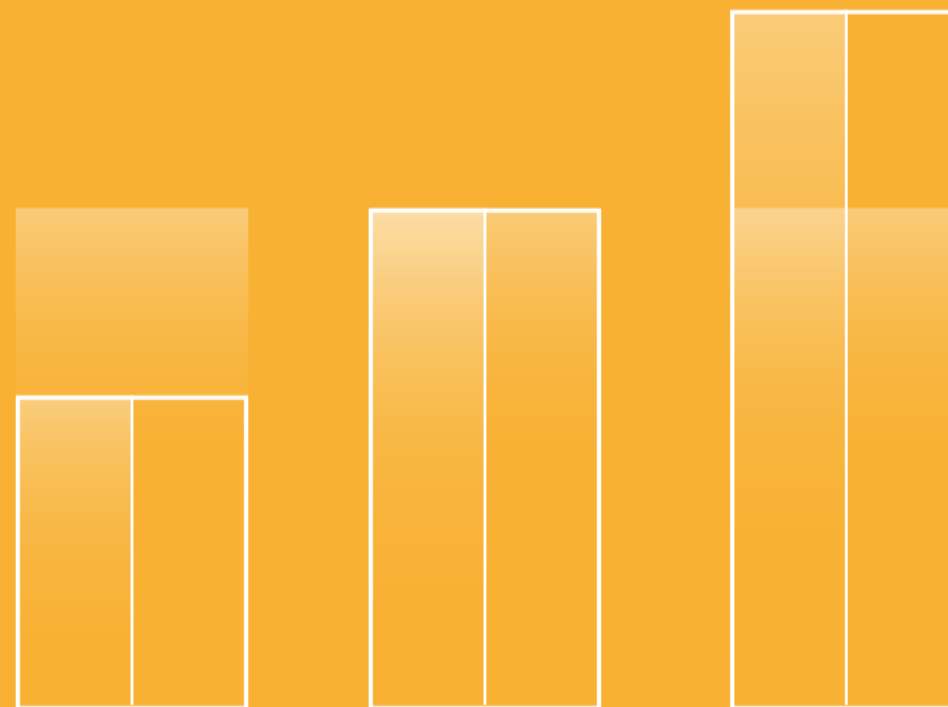
Zapraszamy Państwa do lektury niniejszego raportu oraz do śledzenia bieżących wydarzeń Vee w naszych mediach społecznościowych oraz publikacjach prasowych.

*David Wójcicki*  
prezes zarządu Vee S.A.



02

# Wybrane dane finansowe i operacyjne



# Przegląd skonsolidowanych danych operacyjnych

1,3 mln

Obsłużonych  
spraw

974,2 tys.

Przeprowadzonych rozmów

923,8 tys.

Minut przeprowadzonych  
rozmów (MPC)

6,2 mln

Nawiązywanych  
połączeń

73,9 FTE

Średnia pojemność  
obsługi

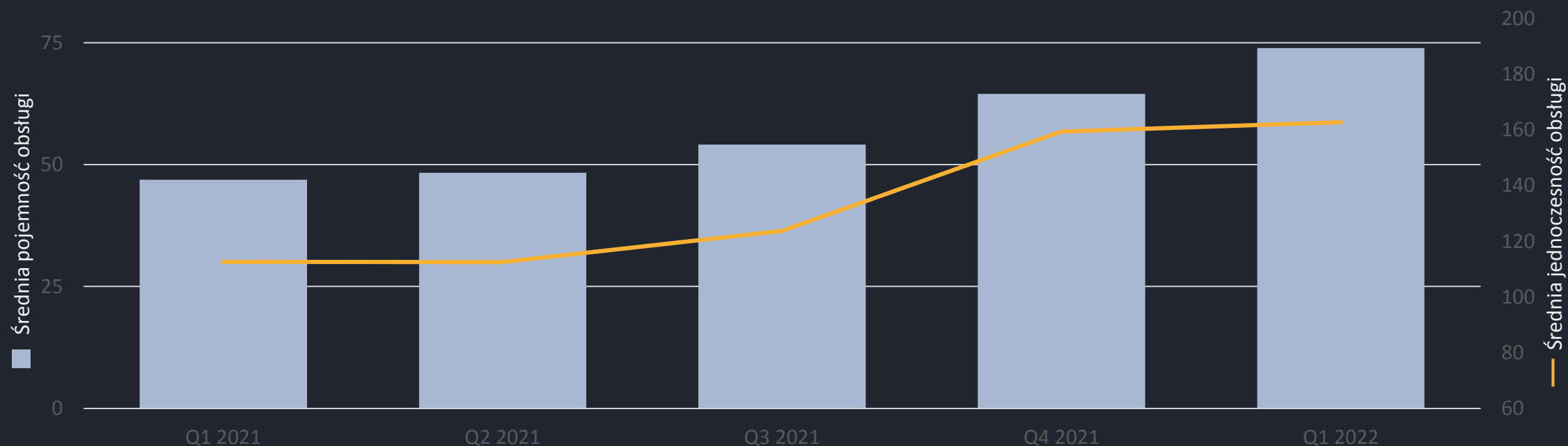
69

Instancji procesów obsługi



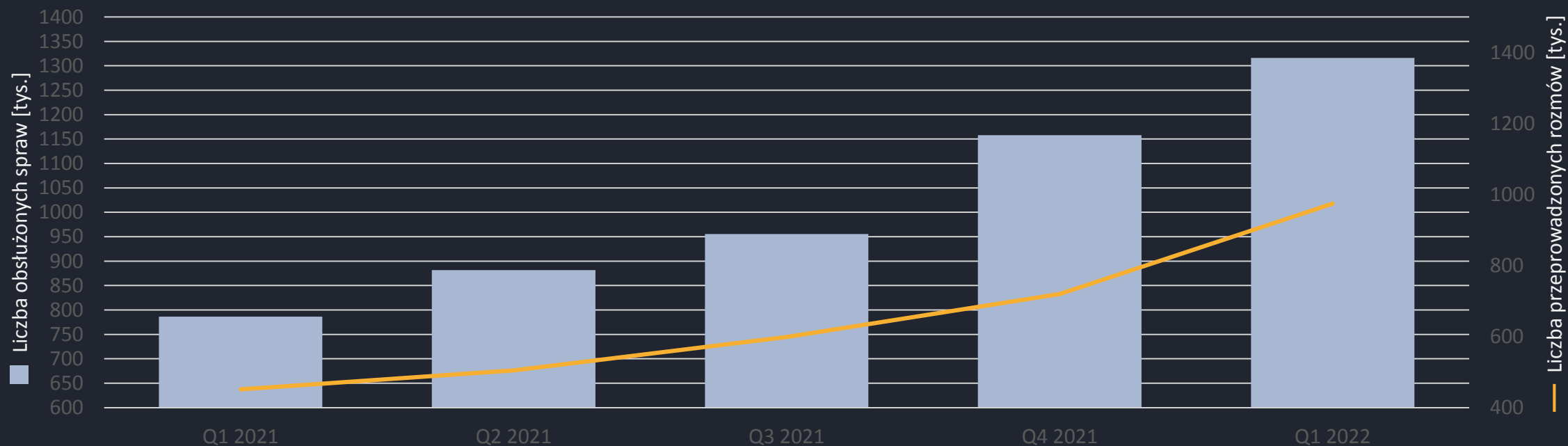
# Przegląd skonsolidowanych danych operacyjnych

Skala outsourcingu obsługi klienta w FTE (full-time equivalent)



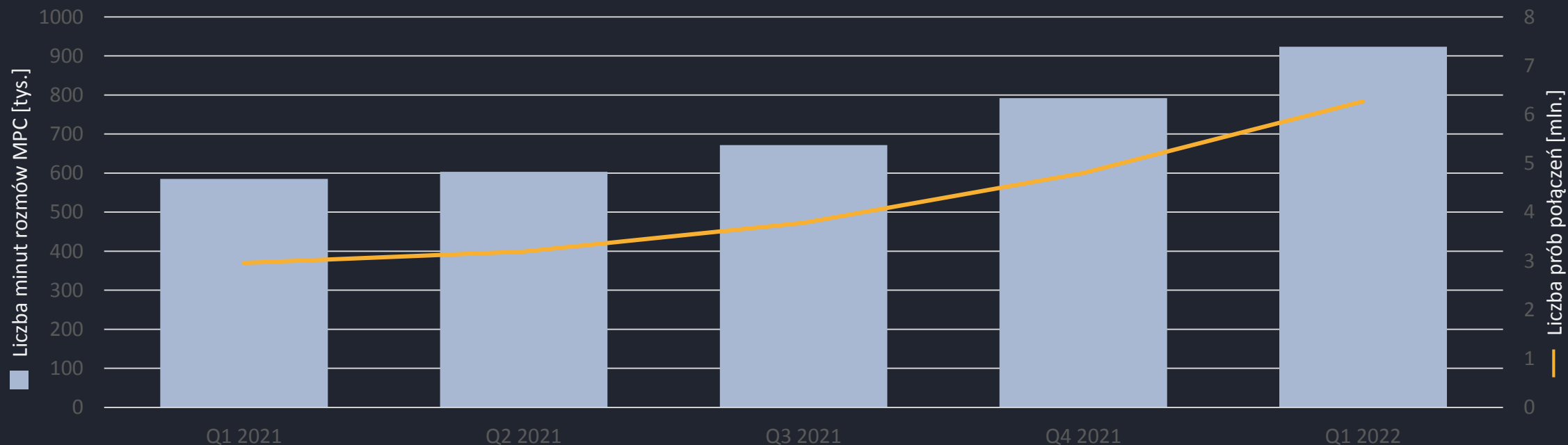
# Przegląd skonsolidowanych danych operacyjnych

Liczba obsłużonych spraw i przeprowadzonych rozmów



# Przegląd skonsolidowanych danych operacyjnych

Liczba zrealizowanych minut rozmów (MPC) i nawiązywanych połączeń



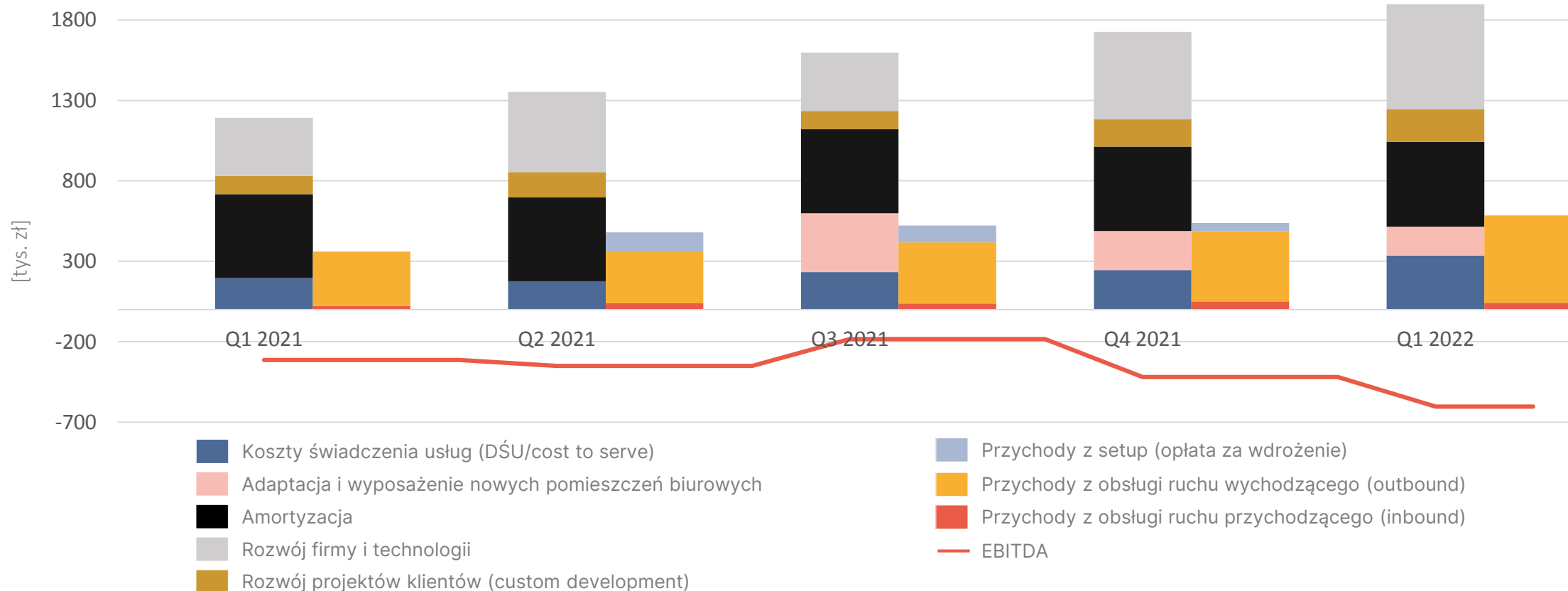
# Przegląd skonsolidowanych danych finansowych

Kategoria rozwiązania	Q1 2021	Q2 2021	Q3 2021	Q4 2021	Q1 2022
Przychody ze sprzedaży	360,7	480,3	523,3	539,2	↑ 588,2
Koszt świadczenia usług	172,5	175,6	233,3	245,2	↑ 335,5
Amortyzacja	523,3	523,2	523,2	524,1	↑ 526,2
Adaptacja i wyposażenie nowych pomieszczeń biurowych	0,0	0,0	365,0	242,9	↓ 154,6
Koszty rozwoju projektów klientów	596,0	654,5	475,8	713,6	↑ 652,4
Rozwój technologii i rozwiązań spółki					↑ 202,9
EBITDA*	(313,2)	(349,7)	(183,8)	(419,6)	↓ (602,6)
Aktywa razem	35 081,5	34 965,1	34 507,8	33 794,9	↑ 36 285,9
Projekty rozwojowe w toku	24 663,9	24 663,9	24 663,9	24 663,9	→ 24 663,9
Kapitały własne	28 172,2	27 311,1	26 252,0	25 054,3	↓ 23 613,8

\* EBITDA zysk operacyjny skorygowany o wielkość odpisów aktualizacyjnych, amortyzacji oraz nakładów na adaptację i wyposażenie nowych pomieszczeń biurowych.

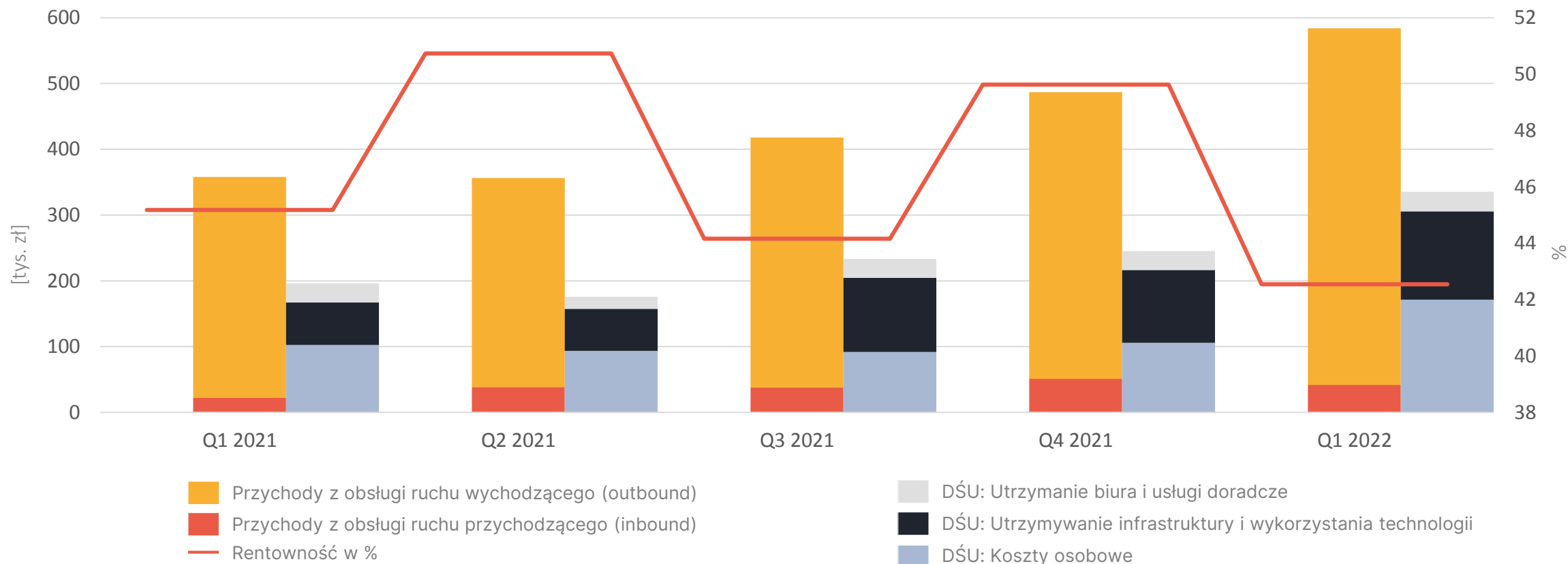
# Przegląd skonsolidowanych danych finansowych

Zestawienie kosztów i przychodów według kategorii



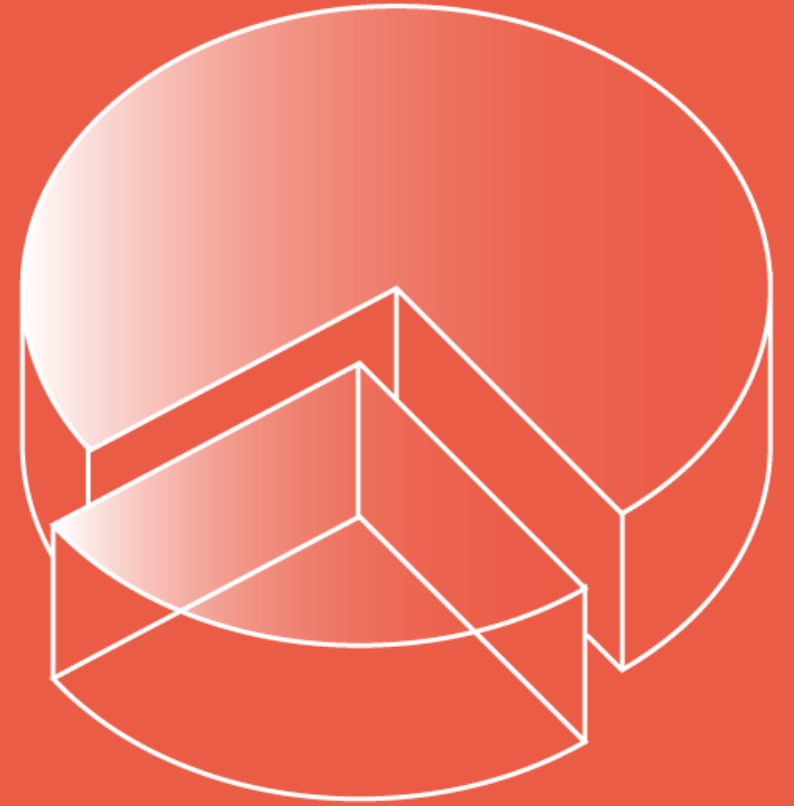
# Przegląd skonsolidowanych danych finansowych

Zestawienie kosztów i przychodów z trwających projektów



03

# Dane korporacyjne



# Dane teleadresowe i kod PKD wiodącej działalności

## Dane teleadresowe rejestrowej siedziby spółki

Nazwa firmy: Vee S.A.

Adres siedziby: ul. Grzybowska 87, 00-844 Warszawa

Nr telefonu: +48 58 355 83 00

Poczta elektroniczna: office@vee.ai

Strona internetowa: www.voicetel.pl, www.vee.ai

Nr KRS: 443544

Nr NIP: 9571067309

Nr REGON: 221798923

ISIN: PLVCTCM00019 [“VEE”@WSE/NewConnect]

Sąd rejestrowy: Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie,  
XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego



## Profil działalności spółki

Grupa Vee dostarcza firmom usługę automatycznej realizacji procesów telefonicznej obsługi klientów.

Kod PKD wiodącej działalności: 82.20.Z

Podklasa PKD 82.20.Z obejmuje działalność centrów telefonicznych (call center):

- obsługujących zgłoszenia przychodzące za pośrednictwem pracowników z serwisu operatorskiego lub przy zastosowaniu automatycznego rozdziału zgłoszeń, zintegrowanych systemów komputerowo-telefonicznych lub interaktywnych systemów głosowych lub podobnych metod do przyjmowania zamówień, dostarczania informacji o produkcie, obsługi klienta lub rozpatrywania skarg;
- prowadzących działalność związaną ze sprzedażą i promocją skierowaną do klienta, z badaniem rynku, marketingiem bezpośrednim, weryfikacją adresów.



# Akcje i Akcjonariat

Na dzień sporządzania niniejszego raportu kapitał zakładowy spółki wynosi **133 000,00 zł** i dzieli się na 1 330 000 akcji o wartości nominalnej 0,10 zł każda akcja, w tym:

- 500 010 akcji zwykłych na okaziciela serii A
- 500 000 akcji zwykłych na okaziciela serii B
- 100 000 akcji zwykłych na okaziciela serii C
- 20 000 akcji zwykłych na okaziciela serii D
- 209 990 akcji zwykłych na okaziciela serii E
- 332 500 akcji zwykłych na okaziciela serii F oczekujących na rejestrację w KRS

Akcje serii E pozostają poza obrotem na NewConnect.

Podmiotem dominującym względem Vee S.A. jest Vee Ventures Sp. z o.o. – podmiot kontrolowany przez Dawida Wójcickiego i Krzysztofa Płachtę, będącymi odpowiednio: prezesem zarządu oraz członkiem zarządu emitenta.



## Udziałowcy Vee Ventures Sp. z o.o.:

**Dawid Wójcicki**

50% głosów na zgromadzeniu wspólników spółki

**Krzysztof Płachta**

50% głosów na zgromadzeniu wspólników spółki

**Wykaz akcjonariuszy** posiadających co najmniej 5% udziału w kapitale zakładowym oraz w głosach na walnym zgromadzeniu akcjonariuszy – na dzień publikacji raportu:

**Vee Ventures Sp. z o.o.**

Liczba akcji i głosów: 631 751

Udział w kapitale i liczbie głosów: 47,50%

**TM Sp. z o.o. SK**

Liczba akcji i głosów: 87 994

Udział w kapitale i liczbie głosów: 6,62%

**Bogusław Marczak**

Liczba akcji i głosów: 67 475

Udział w kapitale i liczbie głosów: 5,07%

**Pozostali akcjonariusze**

Liczba akcji i głosów: 542 780

Udział w kapitale i liczbie głosów: 40,81%

# Skład organów spółki i informacje o zatrudnieniu

## Skład zarządu spółki (1 osoba):

Dawid Wójcicki  
prezes zarządu

## Skład rady nadzorczej spółki (6 osób):

Krzysztof Płachta  
przewodniczący rady nadzorczej

Jakub Kleban  
Włodzimierz Wójcicki  
Bogdan Lewicki  
Aleksander Sobina  
Sylwia Koselska  
członkowie rady nadzorczej



## Informacja na temat zatrudnienia:

Na dzień 31 marca 2022 r. prace na rzecz spółki realizowały 34 osoby, zaangażowane w następujących obszarach:

- rozwój technologii i infrastruktury
- rozwój produktu i procesów obsługi
- finanse i administracja
- sprzedaż i marketing.

Na urlopie macierzyńskim przebywały 3 osoby. Na dzień 31 marca 2022 r. spółka zatrudniała 2 osoby na umowę o pracę

Spółka ponadto stale korzysta z usług zewnętrznych specjalistów w obszarach:

- usługi prawne
- media i komunikacja
- księgowość.

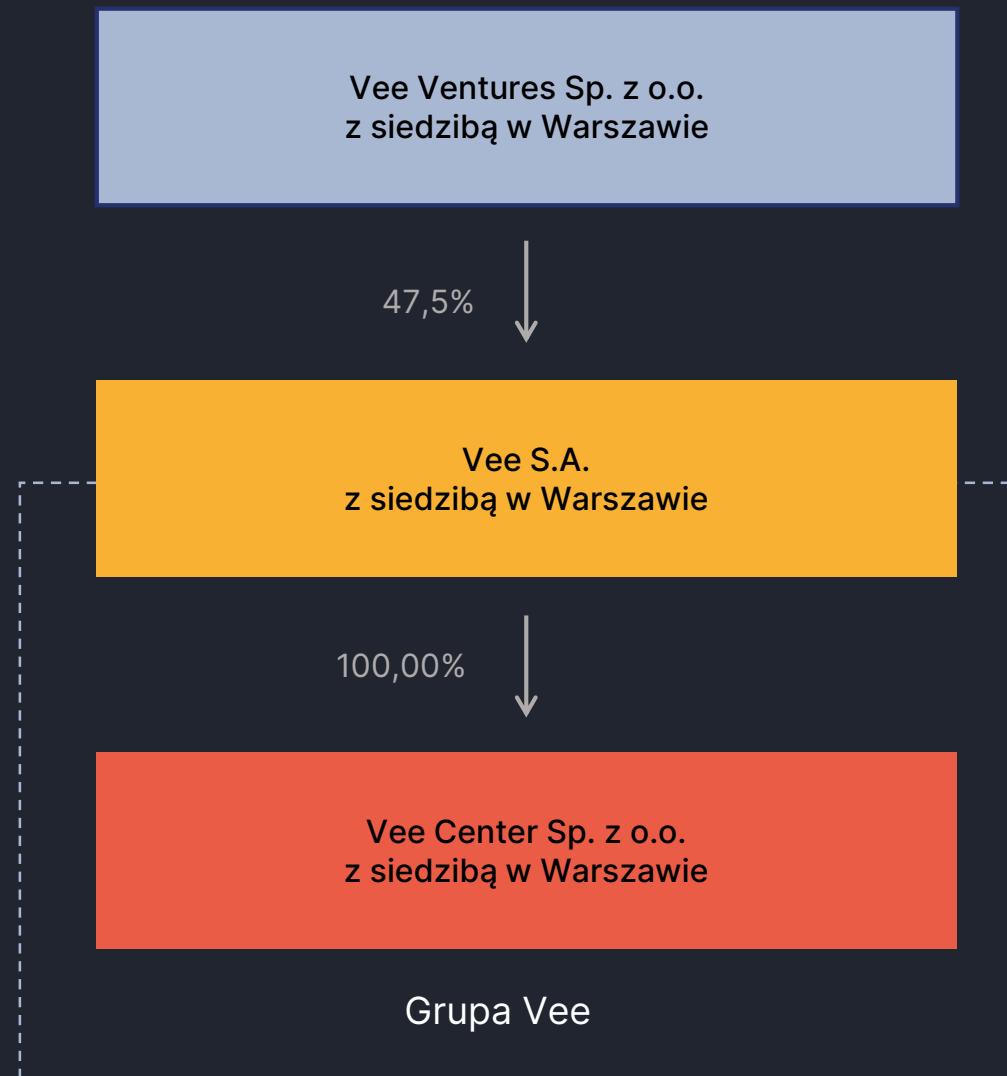
# Struktura grupy kapitałowej

## Jednostki wchodzące w skład grupy kapitałowej

Vee S.A. na dzień 31 marca 2022 r. posiadała jedną jednostkę zależną Vee Center Sp. z o.o., w której posiada 100% udziałów. Vee S.A. na dzień 31 marca 2022 r. nie posiadała udziałów w podmiotach innych niż Vee Center Sp. z o.o.

Zgodnie z aktualizacją strategii, zatwierdzoną przez radę nadzorczą w dniu 19.09.2019 r. (EBI 22/2019), planowane jest powołanie kolejnych podmiotów celowych, kontrolowanych przez emitenta, w celu realizacji odrębnych prac rozwojowych oraz umożliwienia pozyskania finansowania na konkretne linie produktowe Vee S.A.

Vee S.A. jest jednostką zależną względem Vee Ventures Sp. z o.o.



# Obszary działalności



Wraz z pierwszym komercyjnym wdrożeniem autorskiej technologii Brilliance, Vee stała się firmą świadczącą usługi obsługi klientów w kanale telefonicznym w sposób w pełni zautomatyzowany, a jednocześnie synergiczny z innymi kanałami obsługowymi.

Technologia, doświadczenie, koncentracja na zadowoleniu rozmówcy oraz głęboko biznesowe podejście do procesów sprawiają, że na rynku contact center Vee jest dostawcą o najwyższych wskaźnikach efektywności.



Przyjęta w 2019 roku strategia Spółki zakłada jej rozwój w trzech segmentach. Do sektora SME – stanowiącego obecnie oś rozwojową technologii i narzędzi wewnętrznych Vee – w trzecim kwartale 2022 zostanie skierowane MVP pierwszego produktu dla małych i średnich przedsiębiorstw branży medycznej, a narzędzia i doświadczenie stanowiące wynik działań Vee w sektorze SME, staną się podwaliną budującą nowe relacje spółki z kolejnymi klientami z sektora enterprise.

Usługi Vee do sektora klientów indywidualnych zostaną skierowane najpóźniej, tworząc jednocześnie nową jakość komunikacji pomiędzy firmami a ich klientami.



04

# Rynek i otoczenie



# Branża contact center i narzędzi wspierających

Vee działa na rynku Contact Center w obszarze telefonicznej obsługi klienta. Rozwiązania spółki należą do obszaru narzędzi Conversational AI, zapewniających automatyczną obsługę w formie naturalnej rozmowy.

Wyraźny trend automatyzacji kolejnych obszarów obsługi klientów wynika m.in. z kilku aktualnych trendów:

- Wzrost płac minimalnych powoduje **rosnący koszt obsługi klienta**.
- Nastąpił **wyraźny odpływ** pracowników z rynku contact center.
- Wzrost oczekiwań dotyczących jakości obsługi i jej personalizacji wywiera nacisk na zapewnienie **szybkiego czasu reakcji i komfortowej formy kontaktu**.
- Wzrost populacji oraz wydłużająca się średnia długość życia powodują **wzrost liczby klientów** instytucji.
- Rozwój konkurencji zmusza do poszukiwania rozwiązań umożliwiających **zwiększenie efektywności kosztowej**.

—> “Szacuje się, że globalny rynek oprogramowania contact center osiągnie do 2030 r. 149,58 miliardów dolarów, co oznacza wzrost o 23,2% zgodnie z nowym raportem Grand View Research, Inc.”

—> “Rynek outsourcingu call center i ma w latach 2021-2025 wzrosnąć o 14,05 mld USD, osiągając CAGR na poziomie ponad 3% w okresie prognozy.”

—> Przedsiębiorstwa wydają łącznie 1,3 biliona dolarów rocznie na obsługę 265 miliardów połączeń z klientami.

—> Szacuje się, że wielkość globalnego rynku usług contact center do 2027 r. osiągnie wartość 72,3 mld dolarów, przy średnim rocznym wzroście na poziomie 19,7%. (...) Zgodnie z przedstawianymi prognozami segment Interactive Voice Response największy udział w rynku odnotuje w 2027 r.

# Rozwiązania Vee u klientów korporacyjnych

Do najczęstszych korzyści osiągniętych dzięki wykorzystaniu inteligentnych hostów głosowych klienci Vee zaliczają:

- > Znaczące przyspieszenie realizacji kampanii
- > Zwiększenie wolumenu obsługiwanego ruchu
- > Optymalizacja efektywności działu call center
- > Wzrost kontroli nad procesem obsługi klienta
- > Wzrost całkowitego poziomu satysfakcji klientów



# Rozwiązania Vee u klientów korporacyjnych

W zależności od procesu, klienci Vee notują następujące statystyki osiągnięte dzięki hostom:

- Skuteczność wyższa o 26% od call center
- 89,5% rozmów bez rozłączania przez klientów
- Konwersja bazy na poziomie 70%
- Dodzwonalność na poziomie 87%
- Uzyskiwanie deklaracji spłat na poziomie nawet 73%
- 90,7% zgłoszeń obsługiwanych bez udziału człowieka
- Poziom satysfakcji NPS na poziomie 83%





# Kanały komunikacji wspierające obsługę klientów

Kategoria rozwiązania	Wiadomości SMS, e-mail, formularze na stronach	IVR, boty, voicemailing	Tradycyjne call center	Vee
Praktyczne znaczenie rozwiązania dla organizacji klienta	Charakter uzupełniający dla głównych kanałów komunikacji, realizuje wybrane procesy w bardzo okrojonym stopniu.	Stosowane w systemach typu self-service, realizujących wybrane procesy według ściśle określonego schematu.	Umożliwiają realizację procesów biznesowych o różnorodnym charakterze i poziomie skomplikowania.	Wykorzystywane jako merytoryczna i życzliwa asystentka realizująca zróżnicowane procesy biznesowe, umożliwia znaczne zwiększenie jakości obsługi oraz skali działalności.
Efektywność rozwiązania	Niska, wynikająca z powierzchownej i nierzadko jednostronnej interakcji, nie przekłada się na dużą mobilizację użytkownika do podjęcia konkretnych działań.	Niska, ze względu na nienaturalny sposób prowadzenia rozmowy i wąski zakres rozumianych fraz, powodujący niechęć do dokończenia procesu.	Średnia, charakteryzująca się dużą zmiennością, która zależy od kompetencji, dostępności, inteligencji emocjonalnej i poziomu zmęczenia konsultantów.	Wysoka, wynikająca z nieograniczonej dostępności, nieliniowego sposobu prowadzenia rozmowy, przyjaznego nastawienia niezależnie od okoliczności oraz dopasowania reakcji do profilu rozmówcy.
Customer experience użytkownika końcowego	Niewystarczająca forma zaangażowania, komunikaty łatwe do przeoczenia lub zignorowania, wydłużony czas oczekiwania na odpowiedź.	Imitacja dialogu wymagająca od użytkownika wysiłku i mogąca prowadzić do frustracji wynikającej z braku właściwej interpretacji wypowiedzi.	Wymagający cierpliwości czas oczekiwania na infolinię, przebieg i atmosfera rozmowy zależna od zachowania konkretnego konsultanta.	Satysfakcjonujące doświadczenie wynikające ze swobody wyrażania swoich myśli i potrzeb, łatwości rozwiązywania spraw oraz życzliwego podejścia Vee.

05

# Działalność operacyjna



# Istotne wydarzenia w pierwszym kwartale 2022 r.

## Sprzedaż

Pierwszy kwartał tego roku był rekordowy pod każdym względem – rekordowa liczba minut przeprowadzonych rozmów (w stosunku do pierwszego kwartału 2021 roku nastąpił wzrost o niemal 60%), do obsługi przez Vee klienci skierowali największą w historii liczbę rekordów (wzrost o niemal 70%), a firma zanotowała rekordowy przychód z obsługi ruchu.

Jest to możliwe dzięki zaufanemu i oddanemu zespołowi Vee, ale także klientom, którzy obdarzając nas zaufaniem, przekazują naszej obsłudze kolejne procesy i kolejne grupy swoich klientów.

W taki właśnie sposób w raportowanym kwartale Vee zainicjowała współpracę z zagranicznym oddziałem jednego ze swoich klientów – decyzją centrali firmy z sektora finansowego Vee zaopiekuje się niemieckojęzycznymi rozmówcami w procesie windykacyjnym. W wyniku przeprowadzonej rekrutacji już w marcu br. niemieckojęzyczny czteroosobowy zespół rozpoczął prace nad adaptacją rozwiązania do miękkiej adaptacją



rozwiązania do miękkiej windykacji do wymogów (formalnych, kulturowych i językowych) rynku zagranicznego.

Wyjątkowe relacje jakie łączą Vee z jej klientami to nie tylko kolejne procesy - to świadomość, w jak dużym stopniu przyczyniamy się do budowania sukcesów (także osobistych) naszych klientów; to otwarty przepływ wiedzy, dzięki któremu obie strony budują unikalne na rynku procesowe know-how; to także staranne budowanie podwalin pod nowe długofalowe współpracy.

## Istotne wydarzenia w pierwszym kwartale 2022 r.

### Dokapitalizowanie Grupy

Zgodnie z wcześniejszymi zapowiedziami, w lutym b.r. zostały z Vee Ventures Sp. z o.o. – głównym akcjonariuszem Vee S.A. – zawarte umowy przyrzeczone z obecnymi inwestorami, gwarantujące odkupienie 249.375 akcji za łączną kwotę 13,5 mln zł. Środki pozyskane ze sprzedaży akcji pomogą sfinansować bieżące i przyszłe plany rozwojowe spółki.



### Komunikacja i PR

Rok 2022 rozpoczęliśmy obszernym artykułem, który na początku stycznia ukazał się na łamach Business Insider. Tekst wywiadu przeprowadzonego przez redaktorkę z CEO Vee, Dawidem Wójcickim, doskonale wyjaśnia, czym różnią się zwykłe boty od produktu oferowanego przez Vee. Z wywiadu można się również dowiedzieć, jak – z biznesowego punktu widzenia – efektywność Vee wypada na tle obsługi przez contact center.

Wartym uwagi jest również nagrany w lutym przez redaktora cyklu "Człowiek. Biznes. Technologia" – Wiesława Koteckiego z Deloitte – wywiad z prezesem Dawidem Wójcickim, w którym poznajemy między innymi opinię założyciela Vee na kontrowersyjny temat zastąpienia ludzi przez maszyny oraz słuchamy o ciekawych doświadczeniach wyciągniętych z milionów rozmów przeprowadzonych przez Vee. Wywiad w formie podcastu można znaleźć na platformie Spotify, jak również w podcastach Google i Apple.

Zainteresowanych zachęcamy również do zapoznania się z artykułami na nasz temat na łamach Pulsu Biznesu, My Company, czy Ceo.com, w których z kolei przeczytamy o sprzedaży przez Vee Ventures Sp. z o.o. pakietu akcji na blisko 3 mln euro.

# Istotne wydarzenia po dacie bilansowej



## Portfel klientów

W kwietniu br. do Vee trafiły informacje o podjętych decyzjach związanych z wznawianiem niektórych kampanii wychodzących, a także o planowanych kolejnych wdrożeniach u swoich największych klientów. Niemniej, w związku z przyjętą strategią rozwoju spółki, Vee podejmowała także decyzje o stawianiu dużo bardziej stanowczych oczekiwań dotyczących potencjalnej współpracy oraz o wstrzymywaniu projektów, gdy oczekiwania Vee nie mogły być spełnione.

## Prace nad Vee

Po dacie bilansowej zrealizowana została seria warsztatów, których celem było uściślenie strategii spółki w kontekście wejścia w obszar klientów z sektora MŚP.

W pracach nad Vee uczestniczy każdy zespół spółki.

Obecnie projekt Vee realizowany jest nie tylko w aspekcie rozwojowym, ale także komunikacyjnym, sprzedażowym i marketingowym.

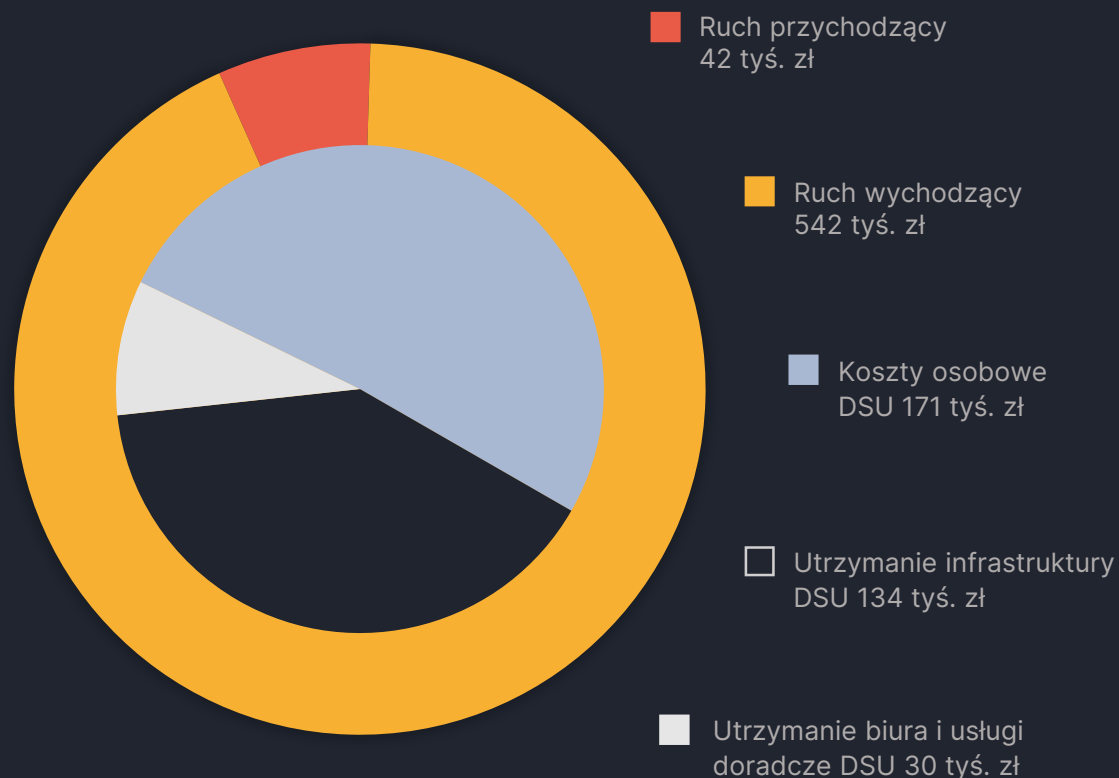
# Innowacyjność przedsiębiorstwa

W związku ze zbliżającą się premierą komercyjnego udostępnienia Vee na rynku, firma przechodzi szereg zmian organizacyjnych. Celem tych działań jest zapewnienie optymalnego podziału kompetencji – wydzielono odpowiednie pionry oraz zespoły, które w będą w stanie realizować zamierzone cele strategiczne spółki. Istotną rolę w całości procesu odgrywa trwający rozwój odpowiednich narzędzi oraz oprogramowania, które mają za zadanie przyspieszać i ułatwiać rozwój Vee.

Metodyka pracy również ewoluuje – w związku z powiększeniem przestrzeni biurowej, zespoły znacznie częściej mają okazję do przeprowadzania warsztatów oraz szkoleń w celu wspólnego utrwalania oraz rozwoju wiedzy z różnych obszarów. Wynikiem takich spotkań jest nie tylko rozwój kompetencji poszczególnych pracowników, ale także feedback odnośnie natężenia i przepływu powierzonych zadań, co pozwala efektywniej planować i zarządzać czasem poświęcanym na kolejne zagadnienia.

Praca nad Vee daje zespołowi mnóstwo możliwości wykorzystania wiedzy zgromadzonej przez lata podczas realizacji customowych projektów. Wskazanie w dotychczasowych kampaniach najlepszych praktyk obsługi, w oparciu o dogłębną analizę milionów minut rozmów, jest kluczowym bodźcem rozbudowywania technologii Brilliance o kolejne, niedostępne u innych dostawców na rynku, funkcjonalności.

# Rentowność działalności operacyjnej



Rentowność: 42,5%



## Analiza na poziomie jednostkowym

### 1. Zysk na poziomie załatwionej sprawy:

- Przychód z załatwienia sprawy: 0,45 zł
- Koszt DSU załatwienia sprawy: 0,26 zł
- Zysk brutto z załatwienia sprawy: **0,19 zł**

### 2. Zysk na poziomie minuty rozmowy:

- Przychód z minuty rozmowy: 0,63 zł
- Koszt DSU minuty rozmowy: 0,36 zł
- Zysk brutto z minuty rozmowy: **0,27 zł**

50% klientów wygenerowało ok. **95%** przychodu z obsługi ruchu.

Przychodów z setup - tj. z wdrożeń – nie uwzględniono w kalkulacji rentowności w raportowanym okresie.

06

# Działania w obszarach ESG





# Wpływ na środowisko (environment)

Postępujące zmiany klimatu wymagają radykalnych działań także po stronie przedsiębiorstw. Proekologiczne rozwiązania w długoterminowej perspektywie, przynoszą oszczędności, a także poprawiają prestiż firmy jako miejsca przyjaznego środowisku.

Charakter usług świadczonych przez Vee pozwala znacząco obniżyć koszty środowiskowe.

Przedstawione wykresy obrazują porównanie kosztów środowiskowych realizacji 2 mln rozmów w skali roku przeprowadzonych przez standardowe contact center i Vee.

Dzięki implementacji rozwiązań Vee, możliwe jest istotne zmniejszenie szkodliwego oddziaływania na środowisko poprzez ograniczenie:

- zużycia energii oraz emisji dwutlenku węgla aż o 73% - a tym samym spowolnienia procesu globalnego ocieplenia,
- zużycia wody oraz generowania odpadów aż o 93% - zatrzymując zanieczyszczenia środowiska naturalnego roślin i zwierząt

Tym samym znacznie ograniczamy też liczbę sprzętów elektronicznych (m.in. telefonów i komputerów) niezbędnych przy pracy konsultanta contact center.



Vee

Contact center

Zużycie energii elektrycznej (kWh)

6601

14 978

Emisja CO<sub>2</sub> (w kg)

881

12 327

Generowanie odpadów biurowych (w tonach)

288

4 032

Zużycie wody (w litrach)

4 374

61 236

# Wpływ na środowisko (environment)

Zespół Vee aktywnie wspiera kulturę zero waste, wprowadzając wiele dobrych rozwiązań przyjaznych środowisku naturalnemu, poczynając od kwestii najprostszych takich jak segregacja śmieci, zmniejszenie zużycia plastikowych opakowań, czy dbanie o niskie zużycie prądu i wody.

Wiele produktów biurowych zastąpiono ich odpowiednikami pochodzącymi z recyklingu (np. papier do drukarek), oraz o zminimalizowanym wpływie na środowisko (np. produkty energooszczędne, produkty ulegające biodegradacji).

Zainwestowano także w urządzenia zmniejszające koszty środowiskowe takie jak suszarki do rąk, filtry do wody, czy inteligentne systemy do sterowania urządzeniami elektrycznymi i grzewczymi.

Biuro Vee to środowisko pełne zieleni – rośliny pełnią rolę nie tylko biofiltru oczyszczającego powietrze, ale także poprawiają samopoczucie pracowników, zmniejszają napięcie i stres.

Ekologiczne działania są także częścią relacji z klientami, minimalizowana jest korespondencja papierowa, a materiały handlowe i faktury przekazywane są w wersji elektronicznej.



# Spółeczna odpowiedzialność (social responsibility)

Rozwiązania Vee już od pierwszych wdrożeń przygotowywane są z poszanowaniem wysokich standardów etycznych.

Wśród standardów, którymi spółka kieruje się opracowując rozwiązania należy wymienić następujące:

- Vee z życzliwością, szacunkiem i profesjonalizmem odnosi się do każdego rozmówcy;
- Vee nigdy nie wprowadza rozmówcy w błąd, ani nie próbuje nim manipulować;
- Vee doradza tylko takie rozwiązania, które są możliwe do zrealizowania;
- Vee nigdy nie ukrywa swojej tożsamości (nawet kiedy brzmi łądząco podobnie do człowieka);
- Vee jest cierpliwa w stosunku do osób poddenerwowanych lub zdezorientowanych;
- Vee wyznacza granice i nie pozwala traktować się w sposób przedmiotowy.

W relacjach z potencjalnymi klientami i partnerami Vee także stawia wysokie wymagania etyczne – już niejednokrotnie rezygnując z możliwości współpracy lub wypowiadając umowę partnerską.

Wśród przyczyn rozwiązania lub braku nawiązania współpracy przez Vee można wymienić:

- próbę realizacji kampanii na bazie osób, które nie udzieliły zgody na dany charakter kontaktu;
- formę i cel procesu sprowadzające się do nękania rozmówców;
- ryzyko narażenia osób starszych na stanie się ofiarą oszustwa;
- brak poszanowania praw własności intelektualnej;
- stosowanie praktyk nieuczciwej konkurencji.

Firma Vee w relacjach z kontrahentami zawsze kieruje się uczciwością i przejrzystością w swojej działalności, a stosunki pomiędzy firmą, a kontrahentami oparte są o wzajemny szacunek i zaufanie.

# Spółeczna odpowiedzialność (social responsibility)



**Vee na każdym kroku podkreśla kluczowe znaczenie zespołu dla wysokiej jakości tworzonych rozwiązań.**

Vee tworzą zgrani i zaangażowani w swoją pracę ludzie, których starania zawsze są doceniane i odpowiednio wynagradzane.

Swoboda wypowiedzi i wzajemny szacunek budują dobrą atmosferę pracy i pozwalają na zacieśnienie przyjacielskich relacji. Istotną rolę odgrywa również uporządkowana struktura organizacyjna wynikająca z rozwoju metod współpracy, która pozwala na błyskawiczne informowanie o bieżącej efektywności rozwiązań i wprowadzanych zmianach.

Vee dba o transparentną komunikację wewnętrzną zarówno w zakresie projektowym (regularne spotkania planistyczne, rozbudowa wewnętrznej bazy wiedzy), jak i finansowym (jawna polityka płacowa).

**Vee to nieustanny rozwój kompetencji.**

Cotygodniowe warsztaty prowadzone przez liderów zespołów stwarzają możliwość dodatkowej merytorycznej dyskusji i szlifowania zdobytych umiejętności. Chętne osoby mogą również skorzystać z szerokiej gamy benefitów, między innymi platformy e-learningowej Udemy.

# Ład korporacyjny (corporate governance)

## Raporty bieżące i okresowe

W pierwszym kwartale 2022 r. Vee informowało rynek następującymi raportami bieżącymi

### 1. MPC (Minutes of Processed Conversations)

ESPI nr 1/2022 Dane o działalności handlowej - wskaźnik MPC, grudzień 2021

ESPI nr 3/2022 Dane o działalności handlowej - wskaźnik MPC, styczeń 2022

ESPI nr 6/2022 Dane o działalności handlowej - wskaźnik MPC, luty 2022

### 2. Zmiany w akcjonariacie

ESPI nr 4/2022 Informacja o dokonaniu transakcji przez osobę blisko związaną z osobami pełniącymi obowiązki zarządcze.

ESPI nr 5/2022 Zawiadomienie od Akcjonariusza Vee S.A.-zmiana udziału w akcjonariacie Spółki

### 3. Inne

EBI nr 1/2022 Terminy przekazywania raportów okresowych w 2022 roku.

EBI nr 2/2022 Treść uchwał podjętych na Nadzwyczajnym Zgromadzeniu Vee S.A. w dniu 27 stycznia 2022 r.

EBI nr 3/2022 Zmiany w składzie Rady Nadzorczej spółki Vee S.A

EBI 4/2022 Raport okresowy za IV kwartał 2021 r.

## Posiedzenia rady nadzorczej i WZA

W raportowanym kwartale dnia 27 stycznia 2022 r. odbyło się NWZA Vee S.A. Na zgromadzeniu przyjęta została uchwała podwyższająca kapitał zakładowy spółki o 332.500 akcji nowej emisji serii F.

Z chwilą rejestracji podwyższenia przez KRS, kapitał zakładowy spółki wyniesie 166.250 zł i składać się będzie z 1.662.500 akcji po 0,1 zł każda. Wkład na objęcie nowej emisji wyniesie zgodnie z przyjętą ceną emisyjną 5.486.250 zł i może zostać potrącony z wierzytelnością Vee Ventures Sp. z o.o. od Vee S.A.

## Wdrożenie nowej struktury organizacyjnej „Vee Order”

W raportowanym kwartale organizacja spółki przeszła transformację służącą realizacji celów rozwojowych i sprzedażowych w kontekście planowanej masowej dystrybucji rozwiązania Vee do klientów z sektora MŚP.

Wyodrębnione zostało docelowo 7 pionów, mających obejmować 28 zespołów kompetencyjnych. Struktura organizacji i doskonalenia kompetencji w obrębie zespołów została uniezależniona od struktury właścicieli projektów.

# Komunikacja



## Media i publikacje

W celu bieżącego śledzenia informacji na temat Grupy Vee, zapraszamy Państwa na stronę internetową [Media o nas](#) oraz na kanały Vee w mediach społecznościowych.

### Polecane publikacje prasowe

[Deloitte – O przyszłości voicebotów, czyli jak nauczyć maszynę ludzkiego zachowania?](#)

[Business Insider – Ta firma tworzy boty, które zastępują konsultantów call center](#)

[Puls Biznesu – Vee dzwoni po pieniądze](#)

[Puls Biznesu – Wirtualna recepcjonistka chce być jednorożcem](#)

[Ceo.com.pl – Vee Ventures sprzedało pakiet Vee za blisko 3 mln EUR](#)

### Media społecznościowe Vee



# Zasady rachunkowości



Niniejsze Sprawozdanie Finansowe obejmuje okres od 01.01.2022 do 31.03.2022 r. oraz analogiczny okres roku poprzedniego. Sprawozdanie skonsolidowane obejmuje wyniki finansowe Vee S.A. oraz spółki zależnej Vee Center Sp. z o.o., w której spółka jest jedynym udziałowcem. Jednostka sporządza rachunek zysków i strat w wariancie porównawczym, przy założeniu, że spółka będzie kontynuować swoją działalność oraz nie zamierza oraz nie musi zaprzestać działalności lub znacząco zmniejszyć jej zakresu.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z wymogami Ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości.

W sprawozdaniu finansowym jednostka wykazuje zdarzenia gospodarcze zgodnie z ich treścią ekonomiczną.

Wynik finansowy za dany kwartał roku obrotowego obejmuje wszystkie osiągnięte i przypadające na jej rzecz przychody oraz związane z tymi przychodami koszty, zgodnie z zasadami memoriału, współmierności przychodów i kosztów oraz ostrożnej wyceny.

Wartości niematerialne i prawne wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia dla kosztów prac rozwojowych, pomniejszonych o skumulowane odpisy umorzeniowe oraz o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Środki trwałe są wyceniane w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia po aktualizacji wyceny składników majątku pomniejszonych o skumulowane odpisy umorzeniowe oraz dokonane odpisy aktualizujące ich wartość.

# Zasady rachunkowości

Należności wycenia się w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny (po pomniejszeniu o odpisy aktualizujące).

Środki pieniężne w walucie polskiej wykazuje się w wartości nominalnej.

Kapitały (fundusze własne) ujmuje się w księgach rachunkowych w wartości nominalnej według ich rodzajów i zasad określonych przepisami prawa, statutu lub umowy spółki.

Kapitał zakładowy wykazuje się w wysokości określonej w umowie lub statucie i wpisanej w Krajowym Rejestrze Sądowym.

Jeżeli w ciągu roku obrotowego nastąpiło podwyższenie kapitału zakładowego, a akcjonariusze opłacili akcje, lecz sąd nie wydał na dzień bilansowy postanowienia o zwiększeniu kapitału, to kwotę podwyższenia wykazuje się jako „Pozostałe kapitały (fundusze)

Spółka może tworzyć kapitały rezerwowe na pokrycie szczególnych strat lub wydatków zgodnie z zapisami Statutu. Spółka wyodrębnia wartość kapitałów rezerwowych tworzonych zgodnie ze Statutem oraz wartość kapitałów rezerwowych na akcje własne.

Zgodnie z art. 396 K.S.H., spółka tworzy kapitał zapasowy na pokrycie ewentualnych strat, do którego przelewa co najmniej 8% zysku za dany rok obrotowy, dopóki kapitał ten nie osiągnie co najmniej jednej trzeciej kapitału zakładowego.

Do kapitału zapasowego poza agio wpływają również dopłaty, które uiszczają akcjonariusze w zamian za przyznanie szczególnych uprawnień ich dotychczasowym akcjom, o ile te dopłaty nie będą użyte na wyrównanie nadzwyczajnych odpisów lub strat.

O użyciu kapitału zapasowego i rezerwowego rozstrzyga Walne Zgromadzenie.

Spółka tworzy rezerwy i ustala aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego. Rezerwy zawiązywane są ponadto w przypadku istnienia pewnych lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania, których kwotę można w sposób wiarygodny oszacować, a w szczególności na straty z transakcji gospodarczych w toku, w tym z tytułu udzielonych gwarancji, poręczeń, operacji kredytowych, skutków toczącego się postępowania sądowego lub przed organami administracji skarbowej.

Zobowiązania zostały wycenione na dzień bilansowy w kwocie wymagalnej zapłaty.

Czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów dokonywane są w odniesieniu do poniesionych kosztów dotyczących przyszłych okresów sprawozdawczych, w szczególności związanych z trwającymi pracami rozwojowymi.



## Zasady rachunkowości

W momencie zakończenia własnego projektu rozwojowego sukcesem nakłady poniesione na projekt jako koszty zakończonych prac rozwojowych przenoszone są do pozycji „wartości niematerialne i prawne” i podlegają amortyzacji liniowej lub jeśli dotyczą produktów do wielokrotnej sprzedaży zostają ujęte w pozycji „wyroby gotowe”, a następnie są stopniowo rozliczane w momencie dokonywania sprzedaży zgodnie z wymogami art. 34 ust. 3 ustawy o rachunkowości.

Projekty zaniechane lub zakończone bez osiągnięcia wszystkich zakładanych celów odnoszone są jednorazowo w ciężar kosztów bieżącego okresu sprawozdawczego, pomniejszając wynik finansowy.

Bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów dokonywane są w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy, wynikających w szczególności:

- ze świadczeń wykonanych na rzecz jednostki przez kontrahentów jednostki, gdy kwotę zobowiązania można oszacować w sposób wiarygodny,
- z obowiązku wykonania, związanych z bieżącą działalnością, przyszłych świadczeń wobec nieznanymi osobami, których kwotę można oszacować, mimo że data powstania zobowiązania nie jest jeszcze znana, w tym z tytułu napraw gwarancyjnych i rękojmi za sprzedane produkty długotrwałego użytku.

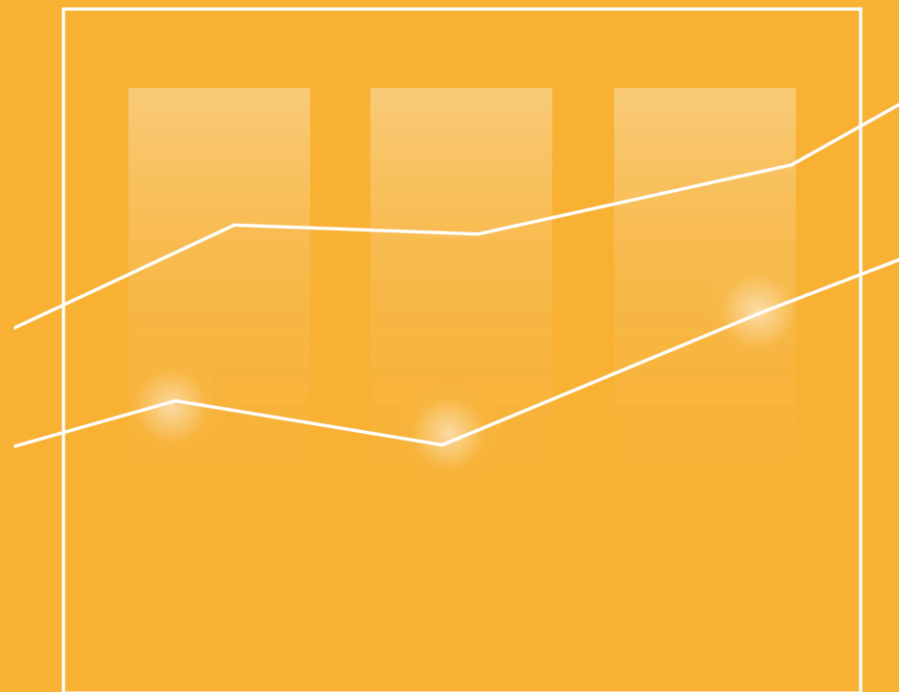
Na poziomie skonsolidowanym sprawozdanie za I kwartał 2022 r. uwzględnia działalność Vee Center Sp. z o.o. podmiotu zależnego od Vee S.A. Zdarzenia wynikające z wzajemnych rozliczeń tych podmiotów zostały wyłączone zgodnie z zasadami konsolidacji i pozostają bez wpływu na wyniki finansowe grupy.

Wybrane dane finansowe obejmują najważniejsze pozycje z bilansu na dzień 31.03.2022 oraz rachunku zysków i strat za okresy od 01.01.2022 do 31.03.2022 . Porównywalne dane bilansowe prezentowane są na dzień 31.03.2021 oraz za okresy od 01.01.2021 do 31.03.2021.

Raport kwartalny Vee S.A. za I kwartał 2022 roku nie podlegał badaniu ani przeglądowi przez podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych.

09

# Skonsolidowane dane finansowe



## Skonsolidowany bilans Grupy Vee (w PLN)

## Aktywa

Lp.	Wyszczególnienie	31.03.2021	31.03.2022
<b>A.</b>	<b>Aktywa trwałe</b>	<b>28 540 570,38</b>	<b>28 909 408,09</b>
<b>I.</b>	<b>Wartości niematerialne i prawne</b>	<b>7 075 746,46</b>	<b>4 990 482,10</b>
1.	Koszty zakończonych prac rozwojowych	7 072 482,33	4 989 178,43
2.	Wartość firmy	0,00	0,00
3.	Inne wartości niematerialne i prawne	3 264,13	1 303,67
4.	Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
<b>II.</b>	<b>Rzeczowe aktywa trwałe</b>	<b>9 888,90</b>	<b>70 810,68</b>
1.	Środki trwałe	9 888,90	70 810,68
2.	Środki trwałe w budowie	0,00	0,00
3.	Zaliczki na środki trwałe w budowie	0,00	0,00
<b>III.</b>	<b>Należności długoterminowe</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
1.	Od jednostek powiązanych	0,00	0,00
2.	Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3.	Od pozostałych jednostek	0,00	0,00
<b>IV.</b>	<b>Inwestycje długoterminowe</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
1.	Nieruchomości	0,00	0,00
2.	Wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
3.	Długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
4.	Inne inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
<b>V.</b>	<b>Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>21 454 935,02</b>	<b>23 848 115,31</b>
1.	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 053 601,00	2 077 277,00
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	19 401 334,02	21 770 838,31
<b>B.</b>	<b>Aktywa obrotowe</b>	<b>6 540 888,95</b>	<b>7 376 554,04</b>
<b>I.</b>	<b>Zapasy</b>	<b>20 495,30</b>	<b>212 721,21</b>
1.	Materiały	0,00	0,00
2.	Półprodukty i produkty w toku	0,00	0,00
3.	Produkty gotowe	0,00	0,00
4.	Towary	0,00	0,00
5.	Zaliczki na dostawy i usługi	20 495,30	212 721,21
<b>II.</b>	<b>Należności krótkoterminowe</b>	<b>941 496,77</b>	<b>4 046 283,36</b>
1.	Należności od jednostek powiązanych	247 310,00	3 083 321,24
2.	Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3.	Należności od pozostałych jednostek	694 186,77	962 962,12
<b>III.</b>	<b>Inwestycje krótkoterminowe</b>	<b>303 799,33</b>	<b>208 743,21</b>
1.	Krótkoterminowe aktywa finansowe	303 799,33	208 743,21
2.	Inne inwestycje krótkoterminowe	0,00	0,00
<b>IV.</b>	<b>Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>5 275 097,55</b>	<b>2 908 806,26</b>
<b>C.</b>	<b>Należne wpłaty na kapitał (fundusz) podstawowy</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>D.</b>	<b>Udziały (akcje) własne</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>Aktywa razem</b>		<b>35 081 459,33</b>	<b>36 285 962,13</b>

# Skonsolidowany bilans Grupy Vee (w PLN)

# Pasywa

Lp.	Wyszczególnienie	31.03.2021	31.03.2022
<b>A.</b>	<b>Kapitał (fundusz) własny</b>	<b>28 172 184,99</b>	<b>23 613 843,22</b>
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	133 000,00	133 000,00
II.	Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:	28 902 712,32	29 951 965,86
-	nadwyżka wartości sprzedaży (wartości emisyjnej) nad wartością nominalną udziałów (akcji)	9 892 420,00	9 892 420,00
III.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
IV.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	0,00	0,00
V.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	(342 347,22)	(5 154 098,86)
VI.	Zysk (strata) netto	(521 180,11)	(1 317 023,78)
VII.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
<b>B.</b>	<b>Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania</b>	<b>6 909 274,34</b>	<b>12 672 118,91</b>
<b>I.</b>	<b>Rezerwy na zobowiązania</b>	<b>3 712 642,50</b>	<b>3 525 145,50</b>
1.	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 856 274,00	2 668 777,00
2.	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	0,00	0,00
3.	Pozostałe rezerwy	856 368,50	856 368,50
<b>II.</b>	<b>Zobowiązania długoterminowe</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
1.	Wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00
2.	Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3.	Wobec pozostałych jednostek	0,00	0,00
<b>III.</b>	<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	<b>3 196 631,84</b>	<b>9 127 896,87</b>
1.	Zobowiązania wobec jednostek powiązanych	2 189 824,05	8 103 629,49
2.	Zobowiązania wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3.	Zobowiązania wobec pozostałych jednostek	1 006 807,79	1 024 267,38
4.	Fundusze specjalne	0,00	0,00
<b>IV.</b>	<b>Rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>0,00</b>	<b>19 076,54</b>
1.	Ujemna wartość firmy	0,00	0,00
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	0,00	19 076,54
<b>Pasywa razem</b>		<b>35 081 459,33</b>	<b>36 285 962,13</b>

# Skonsolidowany rachunek zysków i strat Grupy Vee (w PLN)

Lp.	Wyszczególnienie	31.03.2021	31.03.2022
<b>A.</b>	<b>Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi</b>	<b>360 732,09</b>	<b>587 198,25</b>
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów	360 732,09	588 156,64
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie – wartość dodatnia, zmniejszenie – wartość ujemna)	0,00	(958,39)
III.	Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00
IV.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	0,00
<b>B.</b>	<b>Koszty działalności operacyjnej</b>	<b>1 194 680,84</b>	<b>1 896 895,95</b>
I.	Amortyzacja	523 370,82	526 264,46
II.	Zużycie materiałów i energii	5 268,64	36 063,83
III.	Usługi obce	229 651,83	541 968,83
IV.	Podatki i opłaty	67,75	197,59
V.	Wynagrodzenia	363 100,81	675 270,33
VI.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	36 205,80	51 572,39
VII.	Pozostałe koszty rodzajowe	37 015,19	65 558,52
VIII.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	0,00
<b>C.</b>	<b>Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)</b>	<b>(833 948,75)</b>	<b>(1 309 697,70)</b>
<b>D.</b>	<b>Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>20,71</b>	<b>1,98</b>
I.	Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00
II.	Dotacje	0,00	0,00
III.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00
IV.	Inne przychody operacyjne	20,71	1,98
<b>E.</b>	<b>Pozostałe koszty operacyjne</b>	<b>13 548,99</b>	<b>36 178,80</b>
I.	Strata z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00
II.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00
III.	Inne koszty operacyjne	13 548,99	36 178,80
<b>F.</b>	<b>Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)</b>	<b>(847 477,03)</b>	<b>(1 345 874,52)</b>
<b>G.</b>	<b>Przychody finansowe</b>	<b>5 438,84</b>	<b>10 611,54</b>
I.	Dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00
II.	Odsetki	5 418,70	10 611,54
III.	Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00
IV.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00
V.	Inne	20,14	0,00
<b>H.</b>	<b>Koszty finansowe</b>	<b>8 255,92</b>	<b>52 311,80</b>
I.	Odsetki	3 260,44	41 368,33
II.	Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00
III.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	4 995,48	10 611,54
IV.	Inne	0,00	331,93
<b>I.</b>	<b>Zysk (strata) brutto (F+G-H)</b>	<b>(850 294,11)</b>	<b>(1 387 574,78)</b>
<b>J.</b>	<b>Podatek dochodowy</b>	<b>(329 114,00)</b>	<b>(70 551,00)</b>
<b>L.</b>	<b>Zysk (strata) netto (I-J-K)</b>	<b>(521 180,11)</b>	<b>(1 317 023,78)</b>

# Skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych Grupy Vee (w PLN)

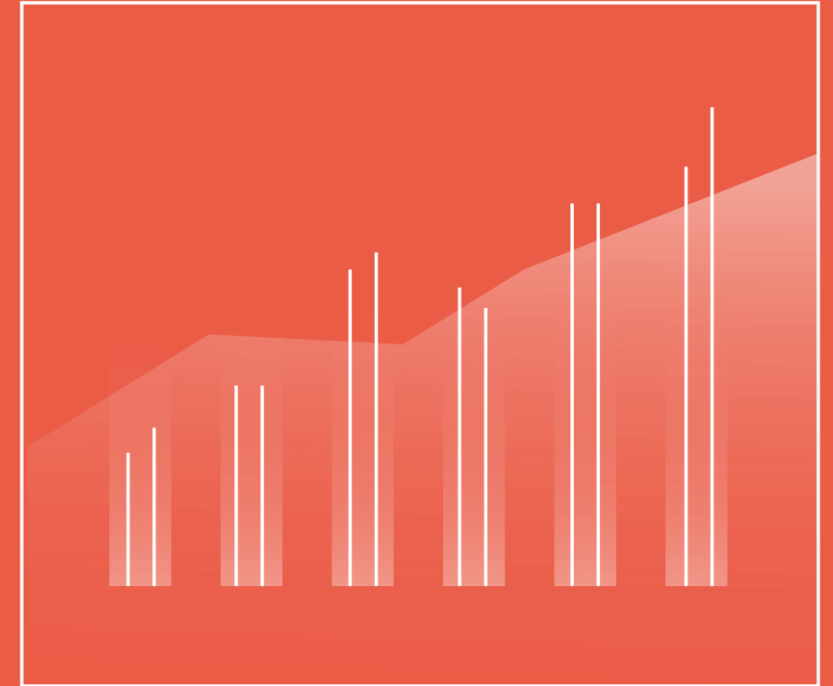
Lp.	Wyszczególnienie	31.03.2021	31.03.2022
<b>A.</b>	<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>		
I.	Zysk (strata) netto	(521 180,11)	(1 317 023,78)
II.	Korekty razem	182 794,04	333 312,58
1.	Amortyzacja	523 370,82	526 264,46
2.	Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	0,00	0,00
3.	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	2 988,11	34 228,25
4.	Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	0,00	0,00
5.	Zmiana stanu rezerw	(45 255,00)	(46 875,00)
6.	Zmiana stanu zapasów	(7 200,00)	(41 748,71)
7.	Zmiana stanu należności	36 496,89	(79 768,19)
8.	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	(16 355,69)	(49 242,29)
9.	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(311 251,09)	(9 545,94)
10.	Inne korekty	3 576 890,62	0,00
<b>III.</b>	<b>Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II)</b>	<b>(338 386,07)</b>	<b>(983 711,20)</b>
<b>B.</b>	<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>		
<b>I.</b>	<b>Wpływy</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
1.	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	0,00	0,00
2.	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
3.	Z aktywów finansowych	0,00	0,00
4.	Inne wpływy inwestycyjne	0,00	0,00
<b>II.</b>	<b>Wydatki</b>	<b>33 917,26</b>	<b>968,40</b>
1.	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	0,00	0,00
2.	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
3.	Na aktywa finansowe	0,00	0,00
4.	Inne wydatki inwestycyjne	33 917,26	968,40
<b>III.</b>	<b>Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)</b>	<b>(33 917,26)</b>	<b>(968,40)</b>
<b>C.</b>	<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>		
<b>I.</b>	<b>Wpływy</b>	<b>265 428,60</b>	<b>904 828,75</b>
1.	Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	0,00	0,00
2.	Kredyty i pożyczki	265 428,60	904 828,75
3.	Emisja dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00
4.	Inne wpływy finansowe	0,00	0,00
<b>II.</b>	<b>Wydatki</b>	<b>0,00</b>	<b>7 861,91</b>
1.	Nabycie udziałów (akcji) własnych	0,00	0,00
2.	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	0,00	0,00
3.	Inne niż wypłaty na rzecz właścicieli wydatki z tytułu podziału zysku	0,00	0,00
4.	Spłaty kredytów i pożyczek	0,00	7 861,91
5.	Wykup dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00
6.	Z tytułu innych zobowiązań finansowych	0,00	0,00
7.	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	0,00	0,00
8.	Odsetki	0,00	0,00
9.	Inne wydatki finansowe	0,00	0,00
<b>III.</b>	<b>Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)</b>	<b>265 428,60</b>	<b>896 966,84</b>
<b>D.</b>	<b>Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)</b>	<b>(106 874,73)</b>	<b>(87 712,76)</b>
<b>E.</b>	<b>Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>F.</b>	<b>Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>349 632,52</b>	<b>296 455,97</b>
<b>G.</b>	<b>Środki pieniężne na koniec okresu (F+/-D)</b>	<b>242 757,79</b>	<b>208 743,21</b>

## Skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym Grupy Vee (w PLN)

Lp.	Wyszczególnienie	31.03.2021	31.03.2022
I.	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	28 905 988,82	28 172 184,99
Ia.	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	28 905 988,82	28 172 184,99
II.	Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	28 172 184,99	23 613 843,22
III.	Kapitał (fundusz) własny , po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	28 172 184,99	23 613 843,22

10

# Jednostkowe dane finansowe





# Jednostkowy bilans Vee S.A. (w PLN)

# Aktywa

Lp.	Wyszczególnienie	31.03.2021	31.03.2022
<b>A.</b>	<b>Aktywa trwałe</b>	<b>28 545 570,38</b>	<b>28 846 419,09</b>
<b>I.</b>	<b>Wartości niematerialne i prawne</b>	<b>7 075 746,46</b>	<b>4 990 482,10</b>
1.	Koszty zakończonych prac rozwojowych	7 072 482,33	4 989 178,43
2.	Wartość firmy	0,00	0,00
3.	Inne wartości niematerialne i prawne	3 264,13	1 303,67
4.	Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
<b>II.</b>	<b>Rzeczowe aktywa trwałe</b>	<b>9 888,90</b>	<b>2 821,68</b>
1.	Środki trwałe	9 888,90	2 821,68
2.	Środki trwałe w budowie	0,00	0,00
3.	Zaliczki na środki trwałe w budowie	0,00	0,00
<b>III.</b>	<b>Należności długoterminowe</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
1.	Od jednostek powiązanych	0,00	0,00
2.	Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3.	Od pozostałych jednostek	0,00	0,00
<b>IV.</b>	<b>Inwestycje długoterminowe</b>	<b>5 000,00</b>	<b>5 000,00</b>
1.	Nieruchomości	0,00	0,00
2.	Wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
3.	Długoterminowe aktywa finansowe	5 000,00	5 000,00
4.	Inne inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
<b>V.</b>	<b>Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>21 454 935,02</b>	<b>23 848 115,31</b>
1.	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 053 601,00	2 077 277,00
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	19 401 334,02	21 770 838,31
<b>B.</b>	<b>Aktywa obrotowe</b>	<b>6 124 797,50</b>	<b>6 415 124,65</b>
<b>I.</b>	<b>Zapasy</b>	<b>20 495,30</b>	<b>11 081,30</b>
1.	Materiały	0,00	0,00
2.	Półprodukty i produkty w toku	0,00	0,00
3.	Produkty gotowe	0,00	0,00
4.	Towary	0,00	0,00
5.	Zaliczki na dostawy i usługi	20 495,30	11 081,30
<b>II.</b>	<b>Należności krótkoterminowe</b>	<b>706 357,32</b>	<b>3 503 814,55</b>
1.	Należności od jednostek powiązanych	247 310,00	3 083 321,24
2.	Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3.	Należności od pozostałych jednostek	459 047,32	420 493,31
<b>III.</b>	<b>Inwestycje krótkoterminowe</b>	<b>126 278,83</b>	<b>0,00</b>
1.	Krótkoterminowe aktywa finansowe	126 278,83	0,00
2.	Inne inwestycje krótkoterminowe	0,00	0,00
<b>IV.</b>	<b>Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>5 271 666,05</b>	<b>2 900 228,80</b>
<b>C.</b>	<b>Należne wpłaty na kapitał (fundusz) podstawowy</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>D.</b>	<b>Udziały (akcje) własne</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>Aktywa razem</b>		<b>34 670 367,88</b>	<b>35 261 543,74</b>

Lp.	Wyszczególnienie	31.03.2021	31.03.2022
<b>A.</b>	<b>Kapitał (fundusz) własny</b>	<b>29 757 283,00</b>	<b>27 505 855,85</b>
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	133 000,00	133 000,00
II.	Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:	28 902 712,32	29 951 965,86
–	nadwyżka wartości sprzedaży (wartości emisyjnej) nad wartością nominalną udziałów (akcji)	9 892 420,00	9 892 420,00
III.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
IV.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	0,00	0,00
V.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	1 049 253,54	(2 071 694,89)
VI.	Zysk (strata) netto	(327 682,86)	(507 415,12)
VII.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
<b>B.</b>	<b>Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania</b>	<b>4 913 084,88</b>	<b>7 755 687,89</b>
<b>I.</b>	<b>Rezerwy na zobowiązania</b>	<b>3 712 642,50</b>	<b>3 525 145,50</b>
1.	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 856 274,00	2 668 777,00
2.	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	0,00	0,00
3.	Pozostałe rezerwy	856 368,50	856 368,50
<b>II.</b>	<b>Zobowiązania długoterminowe</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
1.	Wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00
2.	Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3.	Wobec pozostałych jednostek	0,00	0,00
<b>III.</b>	<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	<b>1 200 442,38</b>	<b>4 230 542,39</b>
1.	Zobowiązania wobec jednostek powiązanych	590 943,12	3 865 970,98
2.	Zobowiązania wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3.	Zobowiązania wobec pozostałych jednostek	609 499,26	364 571,41
4.	Fundusze specjalne	0,00	0,00
<b>IV.</b>	<b>Rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
1.	Ujemna wartość firmy	0,00	0,00
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
<b>Pasywa razem</b>		<b>34 670 367,88</b>	<b>35 261 543,74</b>

# Jednostkowy rachunek zysków i strat Vee S.A. (w PLN)

Lp.	Wyszczególnienie	31.03.2021	31.03.2022
<b>A.</b>	<b>Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów	0,00	0,00
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie – wartość dodatnia, zmniejszenie – wartość ujemna)	0,00	0,00
III.	Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00
IV.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	0,00
<b>B.</b>	<b>Koszty działalności operacyjnej</b>	<b>652 901,60</b>	<b>537 071,29</b>
I.	Amortyzacja	523 370,82	522 747,58
II.	Zużycie materiałów i energii	1 035,77	0,00
III.	Usługi obce	94 955,25	11 075,69
IV.	Podatki i opłaty	27,75	180,59
V.	Wynagrodzenia	0,00	0,00
VI.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	0,00	0,00
VII.	Pozostałe koszty rodzajowe	33 512,01	3 067,43
VIII.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	0,00
<b>C.</b>	<b>Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)</b>	<b>(652 901,60)</b>	<b>(537 071,29)</b>
<b>D.</b>	<b>Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>0,00</b>	<b>0,44</b>
I.	Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00
II.	Dotacje	0,00	0,00
III.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00
IV.	Inne przychody operacyjne	0,00	0,44
<b>E.</b>	<b>Pozostałe koszty operacyjne</b>	<b>152,22</b>	<b>6 127,17</b>
I.	Strata z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00
II.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00
III.	Inne koszty operacyjne	152,22	6 127,17
<b>F.</b>	<b>Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)</b>	<b>(653 053,82)</b>	<b>(543 198,02)</b>
<b>G.</b>	<b>Przychody finansowe</b>	<b>5 323,84</b>	<b>10 611,54</b>
I.	Dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00
II.	Odsetki	5 303,70	10 611,54
III.	Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00
IV.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00
V.	Inne	20,14	0,00
<b>H.</b>	<b>Koszty finansowe</b>	<b>9 066,88</b>	<b>45 379,64</b>
I.	Odsetki	4 071,40	34 768,13
II.	Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00
III.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	4 995,48	10 611,54
IV.	Inne	0,00	(0,03)
<b>I.</b>	<b>Zysk (strata) brutto (F+G-H)</b>	<b>(656 796,86)</b>	<b>(577 966,12)</b>
<b>J.</b>	<b>Podatek dochodowy</b>	<b>(329 114,00)</b>	<b>(70 551,00)</b>
<b>L.</b>	<b>Zysk (strata) netto (I-J-K)</b>	<b>(327 682,86)</b>	<b>(507 415,12)</b>

# Jednostkowy rachunek przepływów pieniężnych Vee S.A. (w PLN)

Lp.	Wyszczególnienie	31.03.2021	31.03.2022
<b>A.</b>	<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>		
I.	Zysk (strata) netto	(327 682,86)	(507 415,12)
II.	Korekty razem	18 982,59	385 424,77
1.	Amortyzacja	523 370,82	522 747,58
2.	Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	0,00	0,00
3.	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	2 988,11	34 228,25
4.	Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	0,00	0,00
5.	Zmiana stanu rezerw	(45 255,00)	(46 875,00)
6.	Zmiana stanu zapasów	(7 200,00)	(10 800,00)
7.	Zmiana stanu należności	(44 715,78)	(3 924,77)
8.	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	(118 252,14)	(80 881,98)
9.	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(291 953,42)	(29 069,31)
10.	Inne korekty	0,00	0,00
<b>III.</b>	<b>Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II)</b>	<b>(308 700,27)</b>	<b>(121 990,35)</b>
<b>B.</b>	<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>		
I.	<b>Wpływy</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
1.	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	0,00	0,00
2.	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
3.	Z aktywów finansowych	0,00	0,00
4.	Inne wpływy inwestycyjne	0,00	0,00
II.	<b>Wydatki</b>	<b>18 000,00</b>	<b>0,00</b>
1.	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	0,00	0,00
2.	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
3.	Na aktywa finansowe	0,00	0,00
4.	Inne wydatki inwestycyjne	18 000,00	0,00
<b>III.</b>	<b>Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)</b>	<b>(18 000,00)</b>	<b>0,00</b>
<b>C.</b>	<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>		
I.	<b>Wpływy</b>	<b>326 700,27</b>	<b>122 274,35</b>
1.	Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	0,00	0,00
2.	Kredyty i pożyczki	326 700,27	122 274,35
3.	Emisja dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00
4.	Inne wpływy finansowe	0,00	0,00
II.	<b>Wydatki</b>	<b>0,00</b>	<b>284,00</b>
1.	Nabycie udziałów (akcji) własnych	0,00	0,00
2.	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	0,00	0,00
3.	Inne niż wypłaty na rzecz właścicieli wydatki z tytułu podziału zysku	0,00	0,00
4.	Spląty kredytów i pożyczek	0,00	284,00
5.	Wykup dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00
6.	Z tytułu innych zobowiązań finansowych	0,00	0,00
7.	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	0,00	0,00
8.	Odsetki	0,00	0,00
9.	Inne wydatki finansowe	0,00	0,00
<b>III.</b>	<b>Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)</b>	<b>326 700,27</b>	<b>121 990,35</b>
<b>D.</b>	<b>Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)</b>	<b>0,00</b>	<b>(0,00)</b>
<b>E.</b>	<b>Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych</b>	<b>0,00</b>	<b>(0,00)</b>
<b>F.</b>	<b>Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>99 381,57</b>	<b>0,00</b>
<b>G.</b>	<b>Środki pieniężne na koniec okresu (F+/-D)</b>	<b>99 381,57</b>	<b>(0,00)</b>

## Jednostkowe zestawienie zmian w kapitale własnym Vee S.A. (w PLN)

Lp.	Wyszczególnienie	31.03.2021	31.03.2022
I.	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	30 084 965,86	28 013 270,97
Ia.	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	30 084 965,86	28 013 270,97
II.	Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	29 757 283,00	27 505 855,85
III.	Kapitał (fundusz) własny , po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	29 757 283,00	27 505 855,85

# Komentarz do bieżącej sytuacji finansowej



Całość przychodów ze świadczenia usług Grupy Vee na rzecz kontrahentów realizowana była w spółce Vee Center, będącym podmiotem zależnym w stosunku do emitenta.

W minionym kwartale Grupa odnotowała wzrost przychodów ze sprzedaży o 9,1% w porównaniu z IV kwartałem 2021 roku. Różnice w poziomach przychodów wynikają zarówno z sumy opłat z tytułu setup, nie będącego głównym źródłem przychodu Grupy, jak i z sumy opłat za ruch.

Przychody Grupy Vee w I kw. 2022 r. w łącznej wysokości 588,2 tys. zł zostały wygenerowane ze sprzedaży usług, z czego 99,3% wynikało z opłat za ruch (minuty połączeń oraz pakiety minut), zaś 0,2% z opłat za setup. 92,9% opłat za ruch wynikało z realizacji kampanii wychodzących (outbound), a pozostałe 7,1% z obsługi połączeń przychodzących (inbound) na infoliniach.

Wskaźnik MPC, mierzący liczbę minut rozmów z inteligentnymi hostami Vee w zeszłym kwartale wyniósł łącznie rekordowe 923,8 tys., tj. o 16,6% więcej, niż w kwartale poprzednim oraz o 57,8% więcej, niż w analogicznym kwartale poprzedniego roku.

Wyższy udział przychodów za ruch w I kw. 2022 r. względem kwartału poprzedzającego wynika z osiągnięcia wyższych przychodów za ruch oraz niższych przychodów z setup, niż w IV kw.

Przychody za ruch w I kw. były na wyższym poziomie w porównaniu do kwartału poprzedniego, przy czym udział przychodów z (nieco droższej) obsługi połączeń wychodzących delikatnie wzrósł względem kwartału poprzedniego.

Średnia stawka za rozliczoną minutę MPC w I kw. 2022 r. wyniosła 0,63 zł, natomiast średnia stawka za rozliczoną minutę MPC w IV kw. 2021 r. wyniosła 0,61 zł.

# Komentarz do bieżącej sytuacji finansowej

W spółce nie występują transakcja o charakterze barterowym.

Skonsolidowany wynik z działalności operacyjnej zamknął się stratą na poziomie 1 345,9 tys. Wzrost straty w porównaniu z analogicznym kwartałem roku poprzedniego wynika z rozpoczęcia amortyzacji prac rozwojowych odniesionych na wartości niematerialne i prawne w grudniu 2020 roku. Obecnie na wynik spółki bardzo istotny wpływ mają koszty amortyzacji aktywowanych prac rozwojowych w zakresie wytwarzania technologii i nowych produktów dla klientów, jak również bieżące prace nad projektami zakontraktowanymi na rzecz klientów i koszty adaptacji i wyposażenia pomieszczeń biurowych.

Aby umożliwić prezentację bezpośrednich kosztów świadczenia usług (cost to serve) i kalkulację rentowności sprzedaży usług przez Grupę Vee, ze struktur spółki Vee Center został wyodrębniony Dział Świadczenia Usług (DŚU) – jednostka organizacyjna obejmująca całość zasobów kadrowych, infrastrukturalnych i usługowych niezbędnych do zapewnienia bieżącego świadczenia usług na rzecz obecnych klientów. Łączny koszt DŚU w I kw. 2022 r. wyniósł 335,5 tys. zł wobec kwartalnych przychodów (bez uwzględnienia opłat klientów za setup) w wysokości 583,9 tys. zł. Różnica pomiędzy przychodami za ruch a kosztami świadczenia usług wyniosła w I kw. 2022 r. 248,4 tys. zł, co stanowi 42,5% wartości przychodu za ruch.

Na poziomie skonsolidowanego wyniku netto Grupa osiągnęła 1 317,0 tys. zł straty, co wynika w dużej mierze z kosztów amortyzacji zakończonych prac rozwojowych oraz poniesionych nakładów w wysokości 154,6 tys. zł na adaptację nowej powierzchni biurowej spółki.

Łączna wielkość amortyzacji w I kw. 2022 r. wyniosła 526,2 tys. zł. Suma bilansowa na poziomie skonsolidowanym wzrosła o 1 204,0 tys. w porównaniu z analogicznym kwartałem roku 2021. W I kwartale 2022 r. nie były ponoszone nakłady na wartości niezakończonych projektów rozwojowych, wykazywanych jako element krótkoterminowych i długoterminowych rozliczeń międzyokresowych czynnych. Wynika to z ograniczania wydatków na rozwój wcześniej rozpoczętych projektów rozwojowych.

Główny nacisk Grupa kładzie na projekty bieżące.

Po stronie pasywów główne zmiany w bilansie Grupy dotyczą wzrostu zobowiązań wobec podmiotu powiązanego.

Kapitały własne w odniesieniu do analogicznego kwartału 2021 r. spadły o 4 558,0 tys. zł, co wynika z poniesionej straty.

Sytuacja finansowa Grupy na dzień 31.03.2022 r. była dobra.