



Badanie satysfakcji

Bieżąca wiedza na temat poziomu zadowolenia klientów ze współpracy z firmą to kluczowy element pozwalający nie tylko na **podniesienie ich lojalności**, zaplanowanie działań optymalizujących obsługę, ale też zaplanowanie i ewaluację procesu sprzedaży.

63% wyższa skuteczność pozyskiwania informacji niż poprzez sms

→ W ramach obsługi pojedynczego rekordu vee zapewnia:



0.99zł
stawka za rekord

Jak działa vee?



Wyniki realizacji procesu



Co mówią o nas klienci

Generalnie zasada działania, parafrazy vee, intencje, założenia bez zmian – robicie to po mistrzowsku :)

Assistance,
Ekspert ds. jakości i satysfakcji Klienta

Śpieszę donieść, że z wczorajszego przydzielenia do vee 2000 kontaktów wyszedł bardzo przyzwoity HR!

Towarzystwo Ubezpieczeniowe,
Starszy Specjalista ds. Rozwoju Sprzedaży

Współpraca nam się ładnie układa, więc chciałbym ją rozszerzyć.

Płatności internetowe, Internet Marketing
Technology & Campaign Leader